

# Erfolgreicher Nischenplayer/Zulieferer für globale Bahnindustrie (Projektname: EPSILON)

## Unternehmensprofil

Im Grossraum Zürich steht ein hochspezialisierter Interior-Zulieferer für die globale Bahnindustrie zum Verkauf. Die Firma hat sich über die letzten 30 Jahre als innovativer Lösungsanbieter von hochwertigen und langlebigen Qualitätsprodukten einen erstklassigen Namen erarbeitet. Zu den wichtigsten Investitionsargumenten zählen:



- Erfolgreiche Nischenpositionierung mit wenig Mitbewerbern
- Entwicklung, Produktion und Vertrieb von hochwertigen, wartungsarmen und langlebigen Qualitätsprodukten und Interior-Lösungen
- Gute Auftragslage (teils bis 2027/28) durch zahlungskräftige Grosskunden
- Hohe Kundentreue und -bindung dank Einzigartigkeit (Produkte, Service, Prototypen, etc.), bestehenden Rahmenverträgen und Nachbestellungen
- Solide Finanzen sowie nachhaltig hohe Free Cash-Flows bei geringem Investitionsbedarf
- Grosse Wachstumspotentiale im In- und Ausland und Neuentwicklungen für Luftfahrtindustrie
- Inhaberunabhängige Geschäftsleitung sowie stabile Prozesse und Abläufe

## Käuferprofil

Das Angebot richtet sich an Unternehmen in der globalen Bahn- oder Luftfahrtindustrie und an Investoren, die die Erfolgsgeschichte und das Wachstumspotential ausschöpfen wollen. Für unternehmerische Persönlichkeiten mit Eigenkapital und langjähriger Erfahrung in der Führung bzw. im Verkauf eines international agierenden Schweizer KMU eröffnet sich beim Kauf ebenfalls grosses Potential.

## Zielsetzung

Die aktuellen Inhaber beabsichtigen, die Firma altersbedingt in neue Hände zu übergeben. Ziel ist ein Verkauf sämtlicher Aktienanteile bis im Sommer 2025. Die Inhaber stehen der zukünftigen Eigentümerschaft für eine sorgfältige Einführung und einen reibungslosen Know-how-Transfer zur Verfügung.

## Fakten

Verkaufspreis	nach Vereinbarung	Mitarbeitende	< 20 Mitarbeiter
Rechtsform	Aktiengesellschaft	Umsatz 2023	CHF 4.5 Mio.
Firmendomizil	Deutschschweiz	EBITDA 2023 (norm.)	CHF 1 Mio.

## Nächster Schritt

Detaillierte Informationen erhalten Sie nach Unterzeichnung der Vertraulichkeitserklärung und nach Zustellung des Firmenprofils oder des CV (inkl. Eigenkapitalnachweis über CHF 1 Mio.).

## Ihr Ansprechpartner



Marc Ledergerber  
Unternehmensverkauf | M&A  
+41 (0)44 207 28 83  
+41 (0)78 600 13 24  
[marc.ledergerber@vzch.com](mailto:marc.ledergerber@vzch.com)